

**Fakultet političkih nauka
MEDJUNARODNI EKONOMSKI ODNOSI**

4. SUBJEKTI U SVJETSKOJ PRIVREDI



- 1. Pojam i osnovna podjela subjekata**
- 2. Kompanije**
- 3. Banke i druge finansijske organizacije**
- 4. Država**
- 5. MO kao subjekti u svjetskoj privredi**
- 6. Klasifikacija savremenih trzisnih ekonomija i osnovni makroekonomski indikatori**

Subjekti u svjetskoj privredi

SUBJEKTI MEO

1. Oni koji neposredno obavljaju **proizvodne i spoljnotrgovinske poslove** (proizvodna i uslužna preduzeća)
2. Oni koji obavljaju **finansijske poslove** (banke, berze, investicioni fondovi, organizacije osiguranja)
3. Oni koji sistemom ekonomskih instrumenata **opredjeljuju uslove privredjivanja**: suverene države i medjunarodne organizacije

1. Preduzeća – monopoli i TNK

- Druga polovina XIX i početak XX v. – **monopolski kapitalizam -TNK**
- 1890. prvi **antimonopolski zakon** Sherman Anti Trust Act /SAD/, postoji monopol kad 4 firme kontrolišu 50% proizvodnje – pa treba stimulirati konkurenciju, obarati cijene i otklanjati druge slabosti
- Sve intenzivnija koncentracija i centralizacija kapitala – jačanje TNK
- **PUL** – **sporazum** više krupnih kapitalista o koordiniranoj akciji, udruživanje interesa u proizvodnji i prodaji /najčešće - **dogovaranje cijena**/
- **KARTEL** – sporazum **sličnih p-ća iste grane**, u cilju monopolske vladavine na tržištu /sporazum o podjeli proizvodnje, zajedničkoj prodaji, podjela tržišta, određivanju cijena, uslova plaćanja.../, npr **OPEC** (proizvod. i izvoz nafte)
- **TRUST**- trajno povezivanje p-ća kroz **fuzije (A+B=C)** i preuzimanja - **akvizicije: (A+B=A)** u okviru iste privredne grane /čelik, kafa, Al, / čvrst i trajan oblik monopolske organizacije, uključuje i “transferne” cijene
- **HOLDING KOMPANIJA** – p-će koje rasplaže **kontrolnim paketom akcija** niza p-ća, objedinjenih pod jedinstvenim rukovodstvom i većinskim vlasništvom /vertikalno, horizontalno i konglomeratsko integrisanje/
- **KONCERN** – najobuhvatniji oblik monopolske organizacije, sporazum više p-ća iz raznih grana /proizvodnja, transport, trgovina, banke/, sistem društava sa jedinstvenom upravom, složenih pravnih i ekonomskih veza
- **Grupe ili poslovne alijanse** – manje obavezujući oblici integracije
- **TNK** – kapital jedne zemlje u većem broju država, a kod **MNK** kapital je vlasništvo porijeklom iz više zemalja

TNK

- Transnacionalne kompanije su preduzeća kojima se rukovodi iz **jednog centra** kompanije, koji imaju svoje djelove (preduzeća i pogone) u većem broju zemalja i koje imaju velike poslove i ogromna finansijska sredstava.
- Njihova **struktura vlasništva** sastavljena je: iz osnovnog i obrtnog kapitala, ljudskog faktora (rada, organizacije i menadžmenta), tehnoloških komponenti, uključujući specijalizaciju poslova i proizvodnje
- **Sa stanovišta upravljanja** postoje 2 grupe:
 1. one kojima upravlja vlasnik ili nekoliko vlasnika (**porodična preduzeća**) i
 2. kompanije kojima, umjesto vlasnika, upravljaju profesionalni menadžeri, tzv. **korporativno upravljanje**.

Prva TNK bila je holandska Istočnoindijska kompanija (kraj 17.v.)

U 19.v. – Bajer, Singer, Siemens, Standard oil company (Rokfeler), General Electric Company, US Steel Corporation (1901), General Motors, IBM, Lewis, McDonald's, Coca Cola, Merrill Lynch, Microsoft..(vlasništvo uglavnom SAD, EU, Japan...ali danas i tu promjene

TNK definicije

- **Definicija UN** – TNK kontrolišu proizvodnju ili usluge u više zemalja van zemlje koja je njihovo **matično** sjedište. Ovakve kompanije nisu uvijek ujedinjena p-ca, niti su uvijek u privatnom vlasništvu, one mogu biti takođe p-ća na kooperativnoj osnovi ili u državnom vlasništvu;
- **Vernon** - To su kompanije koje raspolažu proizvodnim kapacitetima "ćerkama" u više zemalja, godišnji promet penje se na mlrd \$, izvode velike poslovne, finansijske i investicione poduhvate van zemlje gde je njihovo sjedište, imaju centralistički organizovano poslovanje, pa njihovi ljudski i finansijski potencijali čine povezanu cjelinu čije je delovanje uokvireno elementima zajedničke strategije.

Terminologija: od TNC ka MNE

- **TNK** – kapital jedne zemlje u većem broju država, a kod **MNK** kapital je vlasništvo porijeklom iz više zemalja (teorijski pristup)
- **Transnational corporations (TNCs)** are incorporated or unincorporated enterprises comprising parent enterprises and their foreign affiliates. A parent enterprise is defined as an enterprise that controls assets of other entities in countries other than its home country, usually by owning a certain equity capital stake. ([http://unctad.org/en/Pages/DIAE/Transnational-corporations-\(TNC\).aspx](http://unctad.org/en/Pages/DIAE/Transnational-corporations-(TNC).aspx)).

Mapping MNE ownership structures (Multinational enterprises – MNEs)

- Common types of complexity in internal MNE ownership structures are **lengthy ownership chains with multiple cross-border links**, ownership hubs and shared ownership structures. Ownership of affiliates is expressed in shareholdings, which provide cash flow rights and voting rights. **Control** is the ability to exercise voting rights to affect strategic management decisions. In the internal ownership structure of MNEs, control generally coincides with (direct or indirect) majority ownership. However, **MNEs can exercise control over affiliates even when they have a minority stake.**
- **MNE ownership structures are made up of a parent entity and its affiliate companies, which can be in the MNE home country or in host countries**, and ownership links with varying levels of equity ownership that determine the degree of control that the parent entity can ultimately exercise over each affiliate.

TNK – faze razvoja

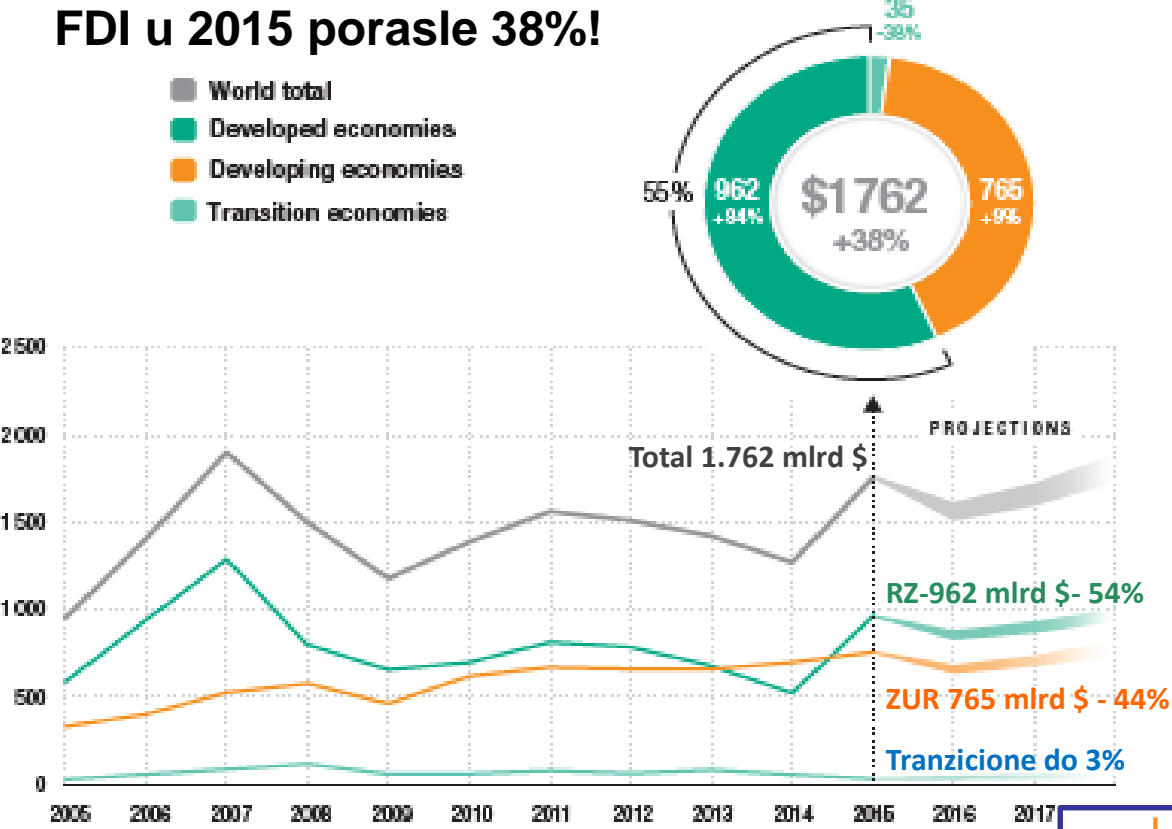
- I FAZA - Fabrika – više fabrika – od porodičnog ka akcijskom kapitalu – međjugranska korporacija tj. konglomerat koji prerasta granice jedne zemlje i osniva ogranke u inostranstvu
- II FAZA – prodor na nova tržišta, dugoročna proizvodna saradnja na ino tržištima,
- III FAZA – zajednička ulaganja /vlasništvo kapitala u inostranstvu je mješovito ili potpuno/

TNK – dimenzija veličine i snage

- TNK - glavni nosilac razvoja svijeta koje po tehničkim, ekonomskim, tehnološkim i finansijskim karakteristikama, prevazilaze snagu mnogih država
- TNK danas – 30% svjetske proizvodnje i preko 50% ukupnog svjetskog izvoza
- 1/3 svjetske trgovine je između filijala ovih kompanija
- 2003. - proizvodnja američkih kompanija van SAD bila duplo veća od svjetskog izvoza, ta proizvodnja u Evropi 3 puta je veća od ukupnog američkog izvoza u evropske zemlje
- Oko 1000 TNK iz SAD posjeduje 60% američ. kapitala, a proizvodi gotovo 50% roba i pruža isto toliko usluga
- 50 UK firmi – 75% UK izvoza (uz kooperaciju sa SMEs)
- 6 japanskih firmi proizvodi oko 50% GDP Japana
- Švajcarska NESTLE internacionalizovala 95% proizvodnje
- **Najvećih 20 svjetskih TNK bavi se sledećim djelatnostima:** nafta, gas i električna energija (10), industrija motornih vozila i dijelova (4), elektronska industrija (2), trgovina (2), bankarstvo (2), osiguranje (1)

WORLD INVESTMENT REPORT UNCTAD 2016, FDI INFLOWS

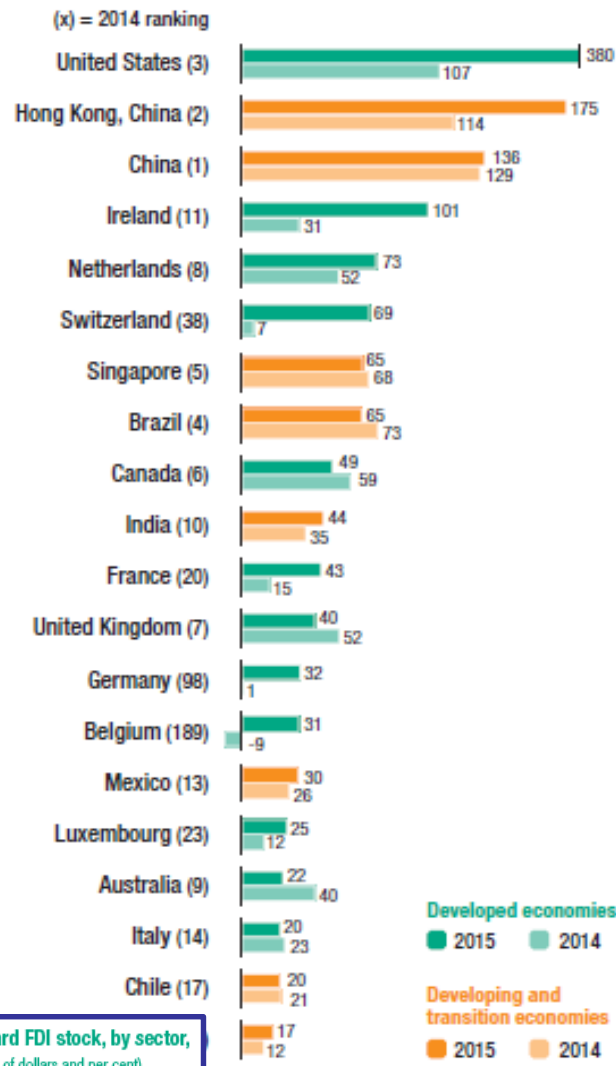
Figure 1. Global FDI inflows by group of economies, 2005–2015, and projections, 2016–2018 (Billions of dollars and per cent)



Source: ©UNCTAD, FDI/MNE database (www.unctad.org/fdistatistics).

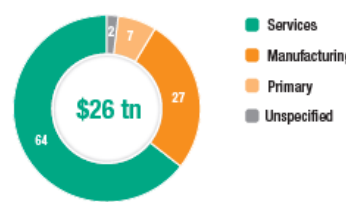
Najveći obim FDI je u usluge (64%, 27% industrija, primarna proizvodnja 7%, ostalo 2%)
Globalni tok FDI u RZ je

Figure 3. FDI inflows, top 20 host economies, 2014 and 2015 (Billions of dollars)



NE database (www.unctad.org/fdistatistics).

Figure 6. Global inward FDI stock, by sector, 2014 (Trillions of dollars and per cent)



Načini djelovanja TNK

- TNK - zaokružen lanac proizvodnje, trgovine, plasmana, finansija, radne snage, informacija, nauke i tehnologije
- Sistem medjunarodne integracije uz max korišćenje komparativnih prednosti pojedinih država u oblasti sirovina, radne snage, tržišta i tehnologije
- Drže pod kontrolom i ponudu i potražnju, glavni motiv sticanje što većeg profita; trend ukрупnjavanja velikih co kroz ugovorne odnose
- Brzo seljenje kapitala u potrazi za jeftinijim inputima

Oblici kontrole industrijskih i drugih potencijala zemalja:

1. pribavljanje dugoročnih koncesija i prava na geološka istraživanja
 2. uticaj na oblikovanje, način života miliona ljudi, na njihove politike o pravac razvoja
 3. izvlačenje ekstraprofita iz ZUR i tranzicionih ekonomija
 4. traže privilegije i izuzeća u carinskoj i poreskoj politici
 5. transferne cijene /roba i usluga unutar TNK/ i repatrijacija, tj. povraćaj /ekstra/profita
- Profitabilni sektori – proizvodnja i promet nafte, rudarstvo, sektor usluga, slobodne zone, off shore
 - Koncentrisana ekonomska moć ide prema političkoj moći

- **INDUSTRIJSKE ZONE** - koncentracija industrijskih pogona u gradu. Unaprijed projektovana i realizovana industrijska zona privlačna je za uprave industrijskih i njima srodnih poduzeća jer se ne moraju brinuti o tome kako da dođu do terena i gdje su urbanističkim planovima takve zone predviđene. Industrijski pogoni često imaju zajedničku infrastrukturu (željeznice, putevi, plinovod, električni vodovi, vodovod, kanalizacija, telekomunikacije itd.). To nije funkcionalni, nego prostorni pojam, nastaje spontano ili planski. U svijetu veličine od 100 do 500 ha. Prva organizovana industrijska zona nastala je u New Yorku, 1830. g. tzv. *New York Dock C.* U Evropi se često citira, kao prva, industrijska zona u sjevernom predgrađu Hamburga, *Altona* (Altona), 1884.
- **NAUČNO-TEHNOLOŠKI PARKOVI** su posebne zone za kreiranje i komercijalizaciju novih proizvoda za svjetsko tržište na osnovu primjene visokih tehnologija u uskoj saradnji između industrije, naučnih ustanova i fakulteta. Razvili su se nakon 2. svj. rata u razvijenim zemljama i žarišta su inovacija i tehničkog progresa. Prvi znanstvenotehnološki parkovi osnovani su u SAD, gdje su danas najpoznatiji Silicijumska dolina u Kaliforniji, Cesta 128 Boston (Massachusetts) i Research Triangle Park u Sj. Karolini. Parkovi su se raširili po evropskim zemljama, gdje su najpoznatiji u Cambridgeu (Vel. Britanija), Antipolis kod Nice i Sorbona u Parizu, Louvainu u Belgiji, Oulu u Finskoj i dr.
- **SLOBODNE ZONE** ponajprije označuju teritorijalna područja u kojima se kompanijama osiguravaju, osim prikladne lokacije i infrastrukturnih rješenja, i dodatne povlastice i olakšice. To su ekonomske enklave sa posebnim setom olakšica i stimulansa za rad.

MISIJA TEHNOPOLISA - NK

- Naša misija je da razvijamo IPC Tehnopolis kao **“oruđe“ za unaprijeđivanje razvoja preduzetništva**, koje omogućava osnivanje novih preduzeća, otvaranje radnih mjesta i razvoj preduzeća koja se zasnivaju na novim, inovativnim idejama i tehnologiji.
- Tehnopolis je mjesto na kojem se mogu naći **potrebne informacije i podrška za razvoj poslovne ideje i pokretanje privatnog biznisa**, zatim informacije vezane za vođenje biznisa i mogućnosti pribavljanja finansijskih sredstava. Tehnopolis se bavi i **promocijom i razvojem preduzetništva**, to jest osnivanjem novih i razvojem postojećih preduzeća na lokalnom i regionalnom nivou, promovisanjem i razvojem naučno-istraživačkih rezultata u cilju pospješivanja poslovanja preduzeća, kao i učestvovanjem u realizaciji **različitih razvojnih projekata**. Uporedo sa tim aktivnostima, Tehnopolis će predstavljati izvor novih ideja i znanja koja se konstantno unaprijeđuju uz pomoć **domaćih i stranih konsultanata iz raznih oblasti**. Bitan dio poslovnih aktivnosti je i formiranje mreže institucija, privrednika i pojedinaca koji će biti **podrška svim potencijalnim preduzetnicima, novoosnovanim i već osnovanim preduzećima**.
- Bliska saradnja u pružanju podrške stanarima Tehnopolisa od strane komplementarnih organizacija kao što su Unija Poslodavaca, Privredna komora, Univerzitet Crne Gore, Direkcija za razvoj MSP, Investiciono razvojni fond itd, jedan je od naših glavnih ciljeva.
- DIO NTP CRNA GORA (PG, NK, BR, BP....)

GENIJALKO
Škola mentalne aritmetike

GENIJALKO



ChoDex Studio

ChoDex Studio

BAD BRAIN



BAD BRAIN KREATIVNI STUDIO™

IMPRESS

Impress
PR AGENCY

KLASTER RIZNICA



KC Patuljac

Kreativni centar i igraonica

Patuljac



Atelje Virjanka
unikatni ručno taftovani tepisi

VIRJANKA

REAKTOR
Media

dizajn i 3D vizualizacija
enterijera i eksterijera

REAKTOR

MEDIA

DRONESTUDIO.ME



DRONESTUDIO.ME

EDUKACIJA.ME

MINUT1
CONSULTING
Go get that job

Minut do posla

STANARI – NIKSIC



Tehnopolis

Inovaciono Preduzetnički Centar

- **OFF SHORE ZONE** – zemlje poreskog raja, sa malim porezima. Offshore zone su zone u kojima postoji dvojna poreska politika: veoma povoljna za kompanije koje nemaju poslovanje u toj zemlji već samo registrovano sedište i uobičajenu za kompanije koje posluju na lokalnom tržištu. **Offshore kompanije** – zajednički naziv za kompanije koje su registrovane u određenim zemljama samo da bi koristile povoljne poreske tretmane
- Zemlje poreskog raja čine 1,2% svjetske populacije, 26% svjetske imovine i 31% neto profita američkih multinacionalnih korporacija.
- **Evropa:** Andora, Kampione, Kipar, Gibraltar, Ostrvo Man, Đersi, Holandija, Lihtenštajn, Luksemburg, Madeira, Monako, Švajcarska;
- **Srednji Istok:** Bahrein, Izrael i Liban;
- **Afrika:** Džibuti, Liberija, Mauricijus, Sejšeli i Tandžer;
- **Azija i Pacifik:** Ostrva Kuk, Guam, Hong Kong, Tokio, Labuan (Malezija), Makao (Kina), Mariani, Maršalova ostrva, Nauru, Nue, Filipini, Singapur, Tahiti, Tajland, Vanuatu, Zapadna Samoa;
- **Zapadna Hemisfera:** Angvila, Antigva, Aruba, Bahami, Barbados, Belize, Bermuda, Britanska Devičanska ostrva, Kajmanska ostrva, Kostarika, Dominika, Grenada, Montserat, Holandski Antili, Panama, Portoriko, St. Kits i Nevis, St. Lucia, St. Vinsent i Grenadini, Turks i Kaikos ostrva, Vest Indis i U.S. Devičanska ostrva, Urugvaj, Angvile i Monserat (Velika Britanija).
- U procesu privatizacije zemalja regiona, zašto većina novih kompanija ima off shore osnivače? 1. Ne može se sa sigurnošću i jednostavno utvrditi vlasnik kapitala 2. Ne ispituje se porijeklo kapitala (fenomen “pranja novca”), 3. Mogućnost formiranja cijena u skladu sa potrebama, 4. Poreska evazija (i 9% je mnogo)...

Banke i druge fin.organizacije

- Banke, osiguranje, berze, fondovi
- **Banke prikupljaju i plasiraju finansijska sredstva** proširujući finansijski potencijal nacionalnih ekonomija, obavljaju poslove platnog prometa unutar zemlje i sa ostalim zemljama, odobravaju kredite, ulažu u akcije, obveznice i druge vrijednosne papire, daju garancije, finansiraju i na drugi način stimulišu izvoz, osiguravaju likvidnost u plaćanjima sa inostranstvom, utvrđuju kamate, i značajni su akteri u određivanju nivoa deviznog kursa
- **20 najvećih banaka u svijetu (2008, 2013)**
- Proces ukрупnjavanja banaka – transnacionalne i multinacionalne banke
- Trendovi ukрупnjavanja, koncentracije i multinacionalizacije su i u osiguranju
- Berze – značajan subjekt svjetskih finansijskih kretanja

	US	Evropa	JP	CH
2008	4	11	3	2
2013	3	9	4	4

RANK 2018	TOP BANKS IN THE WORLD 2018		Total assets, US\$b XII 2017	RANK 2013		TOP BANKS IN THE WORLD 2013	Total assets US\$ billion
1	Industrial & Commercial Bank of	CH	4.006	1	CH	China	2.811
2	China Construction Bank Corp	CH	3.397	2	UK	HSBC	2.693
3	Agricultural Bank of China	CH	3.233	3	DE	Deutsche Bank	2.665
4	Bank of China	CH	2.989	4	FR	Crédit Agricol	2.661
5	Mitsubishi UFJ Financial Group	JP	2.774	5	JP	Mitsubishi UFJ Financial Grou	2.595
6	JPMorgan Chase & Co	US	2.534	6	FR	BNP Paribas	2.527
7	HSBC Holdings	UK	2.522	7	UK	Barclays	2.402
8	BNP Paribas	FR	2.348	8	US	JP Morgan Chase	2.359
9	Bank of America	US	2.281	9	JP	Japan Post Bank	2.291
10	China Development Bank	CH	2.202	10	CH	China Construction Bank Corporation	2.239
11	Credit Agricole Group	FR	2.112	11	US	Bank of America	2.210
12	Wells Fargo	US	1.952	12	CH	Agricultural Bank of China	2.123
13	Japan Post Bank	JP	1.874	13	UK	The Royal Bank of Scotland Group	2.115
14	Mizuho Financial Group	JP	1.850	14	CH	Bank of China	2.032
15	Sumitomo Mitsui Financial Group	JP	1.847	15	JP	Mizuho Financial Group	1.982
16	Citigroup Inc	US	1.843	16	US	Citigroup	1.865
17	Deutsche Bank	DE	1.767	17	ES	Santander Group	1.682
18	Banco Santander	ES	1.730	18	FR	Société Générale	1.657
19	Barclays PLC	UK	1.529	19	JP	Sumitomo Mitsui Financial Group	1.652
20	Societe Generale	FR	1.527	20	NL	ING Group	1.540

Država

- Danas, oko 200 država u sistemu UN (193)
- Dugoročni razvoj jedne zemlje zavisi prije svega od kvaliteta razvoja njenih javnih institucija
- **Državni suverenitet:** zakonodavna, sudska i izvršna vlast; jasne granice i stanovništvo; ne postoji prosperitet bez dobrog sprovođenja zakona u praksi
- **Stabilna i suverena država** je ona koja je u stanju da slijedi interese građana i da se po njima ponaša. A to je država koja ima institucije koje su u stanju da garantuju slobodu (a kriminalci da ne budu na slobodi). Vlast je stabilna ako stalno sprovodi promjene (reforme), tržišne, ali i socijalno održive
- **Ekonomске funkcije države:**
 1. Odnos prema privrednom razvoju u opštem smislu
 2. Odnos prema investicijama i potrošnji
 3. Odnos prema MEO, strategiji izvoza i stanju platnog bilansa, oslonjenim na razvojnu politiku

Spoljnotrgovinska politika države

- **Regulativna uloga države** - Izvozne premije, carine, kontigenti, oporezivanje izvoza i uvoza, a sve u cilju oživljavanja proizvodnje, rasta zaposlenosti, jačanja tehnološkog progresa
- Države često djeluju koordinirano kroz regionalne ekonomske integracije
- Osnivanjem OUN i njenih ekonomskih agencija, kao i GATT-a, uloga države prenosi se i na međunarodni teren

MO kao subjekt MEO

- Međunarodne organizacije (MO) u najširem kontekstu predstavljaju oblik institucionalizacije međunarodnih odnosa, i mogu se, definisati na bazi četiri osnovna kriterijuma: obima aktivnosti, vrste članova, pravne prirode odluka koje donose i obima članstva:
- **Prema obimu aktivnosti MO se dijele na opšte i specijalizovane**
- **Na osnovu kriterijuma članova**, MO se dijele na vladine ili **javne MO** (članice su države) i **nevladine** organizacije (članovi su grupe pojedinaca).
- **Prema pravnoj prirodi odluka koje donose, MO se dijele na koordinirajuće i nadnacionalne.** Koordinirajuće MO nemaju ovlašćenja da donose obavezujuće odluke za države članice, dok su odluke nadnacionalnih organizacija obavezne i neposredno primjenljive na teritoriji država članica.
- **Na osnovu kriterijuma obima članstva**, MO se dijele na **univerzalne i regionalne**

Konstitutivni elementi MO

- osnivači su države članice; država na njih prenosi dio nadležnosti;
- njihovo osnivanje podrazumijeva donošenje osnivačkog akta (međunarodni ugovor kao osnivački akt);
- MO imaju svoje stalne organe koji im obezbjeđuju kontinuitet u funkcionisanju;
- MO imaju definisanu oblast djelovanja kao osnovni cilj postojanja, što se jasno definiše u osnivačkom ugovoru;
- MO imaju poseban pravni status (kao pravno lice nacionalnog prava zemlje u kojoj im je sjedište i kao subjekt međunarodnog prava) i obezbjeđuju formalnopravnu jednakost država članica, koja ne mora da znači da one istovremeno imaju i faktičku jednakost u procesu donošenja odluka;
- istovremeno, države članice unose u ovaj novi oblik udruživanja svoje različite sisteme vrijednosti, interese i ciljeve, na bazi kojih formiraju svoja očekivanja i bliže se povezuju u promociji svojih stavova.

Medjunarodni subjekti od posebnog značaja za spoljnu trgovinu

- Ekonomsko socijalni savjet OUN
- Ekonomska komisija UN za Evropu /Aziju, Latinsku Ameriku, Afriku/
- Konferencija UN za trgovinu i razvoj - UNCTAD
- Organizacija UN za industrijski razvoj UNIDO
- Svjetska organizacija za poljoprivredu FAO
- **WTO, IMF, WB** – ključne institucije medjunarodnog ekonomskog poretka (detaljnije kasnije)
- OECD /org. za ek.saradnju i razvoj, 34 članice/
- G7 (US,UK,FR,DE,IT,CA,JP) + Rusija = G8
- Svjetski trgovinski centri, Medjunarodna privredna komora u Parizu...
- G20, kao forum za razvojnu saradnju – čini 2/3 svjetskog stanovništva i oko 85% BDP svijeta

Klasifikacija savremenih trzisnih ekonomija

- Po klasifikaciji IMF-a, koji prati 188 zemalja, osnovna podjela je na:
 - grupaciju **razvijenih ekonomija** (Advanced economies - 35) i
 - grupaciju **rastućih tržišta i zemalja u razvoju** (Emerging market and developing economies) koju čini 155 zemalja I koje se dalje mogu geografski grupisati u više podgrupa (geografske podgrupe)
- **Central and Eastern Europe** - 14 countries: Albania, Bosnia and Herzegovina, Bulgaria, Croatia, Hungary, Kosovo, Latvia, Lithuania, FYR Macedonia, **Montenegro**, Poland, Romania, Serbia, and Turkey.

WORLD BANK CLASSIFICATION OF COUNTRIES

BY REGION	BY INCOME	BY LENDING
East Asia and Pacific	Low-income economies (29)	IDA (59)
Europe and Central Asia	Lower-middle-income economies (50)	Blend (15)
Latin America & the Caribbean	Upper-middle-income economies (56)	IBRD (70)
Middle East and North Africa	High-income economies (83)	
North America		
South Asia		
Sub-Saharan Africa		

No lending categories - 74, mostly high income countries

No. of countries per category - data for 2019, WBI database 2020;



Klasifikacija zemalja (i teritorija) po nivou razvoja (Svjetska banka, 2019):

- Zemlje sa niskim dohotkom (**1.035 \$/pc ili manje**) – 29 zemalja
- Zemlje nižeg srednjeg dohotka (**1.036 – 4.045 \$/pc**) – 50 zemalja
- Zemlje višeg srednjeg dohotka (**4.046 – 12.535 \$/pc**) – 56 zemalja
- Zemlje visokog dohotka (**12.536 \$/pc i više**) – 83 zemalja
- Klasifikacija je izvršena na bazi podataka GNI/pc i obuhvata 218 zemalja i teritorija (koje imaju više od 30.000 stanovnika i imaju carinsku autonomiju, iako nisu nezavisne države, članice UN, npr. Kosovo).

Europe and Central Asia - ECA (2019)

- Total 232; excluding high income - only 20

ALB	Albania
ARM	Armenia
AZE	Azerbaijan
BGR	Bulgaria
BIH	Bosnia and Herzegovina
BLR	Belarus
GEO	Georgia
KAZ	Kazakhstan
KGZ	Kyrgyz Republic
MDA	Moldova

MKD	North Macedonia
MNE	Montenegro
RUS	Russian Federation
SRB	Serbia
TJK	Tajikistan
TKM	Turkmenistan
TUR	Turkey
UKR	Ukraine
UZB	Uzbekistan
XKX	Kosovo

Klasifikacija zemalja (i teritorija) po kategoriji zaduženosti (Svjetska banka):

- **IDA zemlje** (zemlje sa niskim dohotkom - 1.035 \$/pc ili manje, bez finansijske sposobnosti da pozajmljuju od IBRD). IDA krediti su veoma povoljni, mogu biti i beskamatni, uz grantove, za programe pomoći, u cilju podsticanja ekonomskog razvoja i unaprijeđenja uslova života – zemalja
- **IBRD zemlje** – zemlje srednjeg dohotka koje mogu povlačiti kredite IBRD, tj. koje imaju finansijski potencijal (kreditnu sposobnost).
- **Tzv. mješovite ekonomije (*Blend countries*)** koje imaju nizak dohodak, koji ih klasifikuje da mogu povući povoljne IDA kredite, ali su kreditno sposobne tako da mogu i da povuku IBRD kredite
- Znacajan broj zemalja ne pripada ni jednoj od ovih kategorija (RZ)

HIPC

- Posebna kategorija zemalja su **prezadužene, siromašne zemlje** (HIPC – **Heavily Indebtedness Poor Countries**)
- po klasifikaciji Svjetske banke, tu spada 39 zemalja (od kojih 33 iz pod-saharske Afrike i nekoliko zemalja južne Amerike) koje imaju oko 650 mil stanovnika.
- Njihov prosječan GNI/pc je **oko 844 \$**. Imaju visoku stopu siromaštva i predmet su posebne podrške IMF-a i Svjetske banke (koja uključuje i otpis dijela dugova). Kod ovih zemalja ratio odnos duga prema izvozu dostiže preko 200% (debt-to-exports exceeded 200-250%) ili odnos duga prema budžetskim prihodima prelazi 280% (ratio of debt-to-government revenues exceeded 280%).

HIPC - 2019 (39 countries)

1	Afghanistan	AFG	South Asia	Low income	IDA	HIPC
21	Benin	BEN	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
24	Bolivia	BOL	Latin America & Caribbean	Lower middle income	IBRD	HIPC
31	Burkina Faso	BFA	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
32	Burundi	BDI	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
35	Cameroon	CMR	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	Blend	HIPC
38	Central African Republic	CAF	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
39	Chad	TCD	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
44	Comoros	COM	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
45	Congo, Dem. Rep.	COD	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
46	Congo, Rep.	COG	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	Blend	HIPC
48	Côte d'Ivoire	CIV	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
62	Eritrea	ERI	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
65	Ethiopia	ETH	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
72	Gambia, The	GMB	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
75	Ghana	GHA	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
82	Guinea	GIN	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
83	Guinea-Bissau	GNB	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
84	Guyana	GUY	Latin America & Caribbean	Upper middle income	IDA	HIPC
85	Haiti	HTI	Latin America & Caribbean	Low income	IDA	HIPC
86	Honduras	HND	Latin America & Caribbean	Lower middle income	IDA	HIPC
113	Liberia	LBR	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
119	Madagascar	MDG	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
120	Malawi	MWI	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
123	Mali	MLI	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
126	Mauritania	MRT	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
135	Mozambique	MOZ	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
143	Nicaragua	NIC	Latin America & Caribbean	Lower middle income	IDA	HIPC
144	Niger	NER	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
163	Rwanda	RWA	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
166	São Tomé and Príncipe	STP	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
168	Senegal	SEN	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
171	Sierra Leone	SLE	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
177	Somalia	SOM	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
186	Sudan	SDN	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
193	Tanzania	TZA	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC
196	Togo	TGO	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
204	Uganda	UGA	Sub-Saharan Africa	Low income	IDA	HIPC
217	Zambia	ZMB	Sub-Saharan Africa	Lower middle income	IDA	HIPC

Zemlja se smatra prezaduženom, ako 4 kriterijuma prevazilaze standarde i to:

INDIKATOR - CG	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Izvoz (roba i usluga)	1,391.60	1,388.14	1,539.20	1,605.43	1,764.83	1,999.49	2,163.41
Otplata duga	286	490.23	568.67	547.073	376.39	542.42	373.6
Kamate	71.27	78.9	86.25	81.12	98.61	87.44	95.75
BDP	3,362.5	3,457.9	3,654.5	3,954.2	4,299.1	4,663.1	4,950.7
JAVNI DUG	1,933.7	2,071.7	2,382.0	2,546.1	2,758.8	3,268.7	3,788.8
	57.5%	59.9%	65.2%	64.4%	64.2%	70.1%	76.5%
Dug po izdatim garancijama		307.54	315	344.9	312.8	287.5	244.3
UKUPNO	1,933.7	2,379.3	2,697.0	2,891.0	3,071.6	3,556.2	4,033.1
	57.5%	68.8%	73.8%	73.1%	71.4%	76.3%	81.5%
1. Učešće stanja duga u BDP NIJE preko 80%;	57.5%	59.9%	65.2%	64.4%	64.2%	70.1%	76.5%
2. stanje duga da nije preko 220% izvoza;	3061.52	3053.908	3,386.24	3,531.95	3,882.63	4,398.88	4,759.51
	1,933.7	2,071.7	2,382.0	2,546.1	2,758.8	3,268.7	3,788.8
	1,127.8	982.2	1,004.3	985.9	1,123.8	1,130.2	970.7
3. učešće otplate duga i kamata u izvozu da nije preko 30%;	357.27	569.13	654.92	628.193	475	629.8665	469.3527
	26%	41%	43%	39%	27%	32%	22%
4. učešće anuiteta da nije u BDP preko 8%	10.6%	16.5%	17.9%	15.9%	11.0%	13.5%	9.5%

- Učešće stanja duga u BDP preko 80%;
- stanje duga preko 220% izvoza;
- učešće otplate duga i kamata u izvozu preko 30%;
- učešće otplate i kamate u BDP preko 8%

**WB methodology
“Debt Reporting
System”**